

CONJONCTURE

Post-brexit, les entreprises britanniques ne perdront rien SuperyachtNews - 9 nov. 2017

Lors du salon de Monaco, le ministre du commerce extérieur britannique affirmait que l'industrie britannique du Superyacht (24m+), génère 186 M€ de recettes fiscales et que c'est une contribution dont on parle peu. "La sortie de l'UE n'est pas un divorce mais juste une réaménagement de nos relations d'amitié". Le ministre envisage que les relations commerciales ne changeront pas à l'avenir. Pour ce faire il faut que des accords de libre échange soient instaurés comme c'est le cas avec les Etats-Unis.

Répartition globale des ventes de yachts

The Superyacht Report - sept. 2017

Avec 40% du Marché, les USA – principalement la Floride – continuent à être le hub pour la vente de yachts. La récente nouvelle de l'installation de deux zones franches, facilitant la vente sous pavillons étrangers à Fort Lauderdale, pourrait donner un coup de pouce à une croissance supplémentaire.

Différents lieux en Méditerranée en font l'endroit où se vendent également 40% des yachts (France 12%, Espagne 4%, Palma 4%, Méditerranée de l'est 4%, Italie 8%, Grèce 3%, Monaco 5%). On y apprend que plus de 50% des bateaux vendus ont entre 6 et 15 ans, et que c'est le broker Fraser qui en vend le plus pour un prix moyen de 13,3M€.

L'effondrement du marché du jet privé comparé à la stabilité du superyacht

SuperyachtNews - 24 oct. 2017

Sur le marché du jet privé, la demande est en chute libre, le stock d'anciens modèles est important ce qui a occasionné une baisse de 35% du prix moyen d'un jet d'occasion passé de 13,7 M\$ en 2014 à 8,9 M\$ en 2017. La situation est d'autant plus critique que le nombre de jets livrés en 2008 était de 1 136 contre 655 en 2016 (soit -42,3 % en 8 ans).

Avec les mêmes clientèles cibles et des offres dédiées au "voyage" de mêmes standards, il est intéressant de comparer le secteur du jet à celui du superyacht qui a également connu des moments difficiles avec le choc de la crise financière mondiale.

267 yachts livrés en 2008 et 139 en 2016 (soit une diminution de 47,9%). La baisse des ventes de superyachts a été un peu plus forte que celle de jets mais le prix moyen d'un yacht n'a que très peu baissé, passant de 10.35M€ à 9.9M€ sur la même période.

Le marché du yachting présente l'avantage de ne pas être suralimenté de produits à la vente, ce qui ferait baisser le prix du neuf et de l'occasion. Les coûts de production sont par ailleurs plus élevés car les yachts sont entièrement personnalisés. Enfin, leur fabrication sur des périodes longues permet de mieux s'adapter au marché.

Rapport sur la construction de yachts aux USA.

The Superyacht Report - oct. 2017

La construction de yachts aux USA enregistre une diminution sensible puisqu'elle a chuté de 63% sur les 25 dernières années alors qu'elle a progressé de plus de 72% dans le reste du monde sur la même période. Les USA ne produisent plus aujourd'hui que 8% du volume mondial de yachts construits. Historiquement les yachts construits aux USA étaient un peu moins longs (3,2m) que ceux construits dans le reste du monde, mais leur taille moyenne a diminué de 18,3% alors qu'elle a cru de 21,6% dans le reste du monde. Beaucoup de chantiers de construction ont disparu; seuls Westport, Delta Marine et Christensen notamment sont toujours en activité mais n'ont produit en 2017 que 14 unités au total.

Paradoxalement, les USA recensent 28% des milliardaires de la planète mais plus de 72% d'entre eux ont plus de 60 ans et ne sont donc plus des clients potentiels.

Le marché du charter sur le 40-60m.

The Superyacht Report - sept. 2017

Dans le secteur du charter, la compétition n'a jamais été aussi forte et les propriétaires cherchent à en tirer le meilleur retour. Il est à noter que sur ces unités, les prix moyens de location entre la période estivale et hivernale varient de moins de 1% . Par ailleurs la Méditerranée accueille 80% des charters en été contre 35% en hiver et apparaît beaucoup plus attractive que la mer des Caraïbes. Enfin, 85% des yachts loués sont à moteur et 15% à voile.

Repenser le refit de superyachts SuperyachtNews - 23 juin 2017

Le rapport annuel 2017 de Superyacht Report donne une réelle vision du refit. Le nombre de nouvelles constructions et de livraisons/ventes de superyachts offrent une vision binaire de l'état du marché. Le marché du refit lui, dont la mesure n'est pas une chose simple, en dit plus sur l'état de santé de l'industrie du superyacht. On peut notamment découvrir que, « seulement » 5% des projets de refit réalisés en Méditerranée en 2016 ont une valeur supérieure à 1M€.

L'Europe du Nord, qui ne recense que 42 projets atteint un niveau moyen de valeur de refit de 2.7M€ !

En Floride et aux Caraïbes avec seulement neuf chantiers navals offrant un espace réduit, 1 620 projets de refit ont été menés, (quantitativement la meilleure zone au monde) mais pour une valeur moyenne de 182k€/projet.

Au delà de ces données quantitatives, ce document donne un aperçu global de ce à quoi ressemble les prévisions du marché du refit au gré des cycles de visites de classe et des cycles (bi annuels) de maintenance.

DÉVELOPPEMENT

Les travaux progressent sur le quatrième chantier Feadship SuperyachtNews - 12 déc. 2017

La nouvelle installation à Amsterdam devrait être achevée fin 2018.

Le chantier offrira un hall pour construire des superyachts jusqu'à 160m et effectuer des refits de yachts Feadship existants.

Feadship a effectué cinq livraisons en 2017 pour une taille moyenne de 61.6 m.

Le chantier a actuellement 16 yachts en construction pour une taille moyenne de 77.5 m.

En examinant de plus près son carnet de commandes, 31% des yachts font plus de 90m et 44 % entre 70m et 90m. Ces données à la hausse ont évidemment conduit à agrandir les installations au service de bateaux de plus en plus grands de la flotte Feadship.

MB92 acquiert la majorité des parts de Compositeworks SuperyachtNews - 21 nov. 2017

Un plan formel a été signé le 31 octobre à Barcelone...

MB92 a confirmé son acquisition de 75% de Compositeworks. les 25% de parts restantes resteront entre les mains des actionnaires actuels.

Cette union verra MB92 et Compositeworks travailler ensemble pour profiter pleinement des installations de la Ciotat afin d'attirer des projets de haute qualité et de développer davantage l'offre de services aux clients. Cela comprend, bien sûr, la coopération de Blohm + Voss la Ciotat, la grande forme de 200m fonctionnant actuellement sous la gestion de MB92.

MB92, est détenu en majorité par D-marin, une filiale de Dogus Group. Ses intentions en dehors de Barcelone sont d'améliorer leur efficacité et de fournir de la souplesse nécessaire aux clients.

Pour Compositeworks, rien ne changera, l'objectif à long terme est aussi l'efficacité. Rob Papworth explique que les deux sociétés sont complémentaires pour une offre de refit de tout premier ordre.

Les chantiers navals de la Ciotat recherchent de nouveaux partenaires SuperyachtNews - 18 oct. 2017

Pour participer au développement d'une nouvelle zone de refit de 40 000 m² desservie par un ascenseur à bateaux de 4000t, le processus d'appel d'offres a été lancé.

La technologie retenue est à déterminer avec les futurs occupants pour trouver une solution qui convienne.

Au moins 80% des nouveaux locaux seront privatisés avec des droits d'usage exclusifs pour une période de 35 ans.

Selon les « chantiers navals de La Ciotat », le site actuel représente 8 à 10% du marché mondial du refit, ils espèrent que ce nouveau développement permettra une croissance dans le secteur des plus de 80m. La nouvelle installation sera disponible pour un maximum de trois opérateurs s'engageant à fournir au moins 8 millions d'euros par lot disponible. L'appel d'offres restera ouvert pendant quatre mois, soit jusqu'au 2 février 2018, pour un début de travaux fin de 2019.

ZhongWang investit dans le constructeur de yachts SilverYachts SuperyachtNews - 26 oct. 2017

La société cotée à Hong Kong s'est associée à Guido Krass et Espen Øino pour élargir la portée du constructeur (basé à Perth-Australie) et former un nouveau partenariat stratégique.

Ainsi, ZhongWang, deuxième au monde pour l'extrusion d'aluminium est désormais actionnaire majoritaire de SilverYachts, constructeur de yachts entièrement en aluminium. Ceci permettra de "continuer à créer et construire

des superyachts en aluminium innovants pour le marché mondial", a expliqué Krass.

Azimut-Benetti devient l'unique propriétaire de Fraser

SuperyachtNews - 27 sept 2017

Azimut-Benetti est passé de 83 à 100% de détention de parts de Fraser. Ce dernier, présent dans 14 villes dans le monde gère directement 120 superyachts et détient ainsi 15 % du marché mondial. En achetant Fraser, Azimut-Benetti étend sa présence dans le monde, renforce conformément à son business plan sa position de leader en Europe du sud et s'oriente vers les giga-yachts de plus 90m notamment avec sa nouvelle collection Oasis.

« Nous sommes le seul acteur de l'industrie qui s'occupe du bateau tout au long de sa vie, de l'achat à la gestion, au service de réparation, au recrutement et à l'affrètement des équipages", commente Paolo Vitelli, président d'Azimut-Benetti.

Grâce à la reprise du niveau des ventes le constructeur devrait ouvrir de nouveaux bureaux à New York, Hong Kong, et Moscou.

Royal Huisman acquiert une part minoritaire de P & G

SuperyachtNews - 28 juil. 2017

Le constructeur néerlandais a acquis des parts de P & G Yachting et s'offre ainsi une présence permanente à Palma de Majorque, ou cette dernière a une activité de services aux yachts : refit, maintenance, pièces...

L'objectif de Royal Huisman est de pouvoir suivre ses propriétaire tout au long du cycle de vie du voilier : Huisman pour

la construction, Huisfit pour le refit et P & G Yachting pour l'entretien. Les deux entreprises travaillent depuis longtemps ensemble. La relation avec P & G Yachting n'est pour autant pas exclusive : tout yacht peut s'y faire réparer.

Royal Huisman qui regardait en France, en Italie ou en Espagne a finalement opté Palma au regard de sa notoriété pour les voiliers. L'entreprise se tourne maintenant vers une possible implantation dans les Caraïbes. Notons enfin que depuis novembre 2016 Huisfit a un accès exclusif en eau profonde à Emden Dockyard, en Allemagne.

'Ulysses' et des investissements à venir

SuperyachtNews - 12 juin 2017

Compositeworks qui a achevé les travaux du M/Y Ulysses (107m) à la Rochelle est sur le point d'y signer une concession de 30 ans. Le chantier français a terminé ce refit dans les formes de radoub pour que le bateau soit prêt pour le Grand Prix de Monaco en un temps limité (10 semaines et a même gagné 25% du temps).

La rapidité du projet a été facilitée par les récents investissements de Compositeworks dans son bureau d'études et son logiciel de gestion de projets.

Au total, le projet a réuni plus de 170 personnes, dont 40 membres d'équipage. Plusieurs entreprises locales de La Rochelle sont intervenues.

Compositeworks travaille à la signature de la concession sur une longue durée de la cale sèche qu'ils occupent actuellement sur le court terme.

Le chantier négocie actuellement des travaux de refit sur 3 yachts, pour des montants de plus de 20M€ l'unité. La demande est

forte et Compositeworks dit avoir montré pouvoir mener de grands projets à La Ciotat, Marseille et La Rochelle.

Alors que MB92 entre dans la mêlée à La Ciotat Rob Papworth précise que "travailler ensemble à l'avenir sera bénéfique pour les deux chantiers".

Palumbo Group rejoint les rangs de SYBAss

SuperyachtNews - 13 juin 2017

À l'occasion de son 50e anniversaire, Palumbo devient membre de l'Association des constructeurs de Superyachts. Le chantier familial Palumbo créé à Naples en 1967 était un petit atelier de menuiserie et de ferronnerie axé sur le secteur commercial. Son premier superyacht, M / Y Prima (54m), a été lancé en 2011. Puis Palumbo est devenu un acteur majeur de la construction et du refit avec sept sites en Italie, en France et à Malte et une succursale à Monaco.

Les membres de SYBAss doivent avoir construit au moins trois yachts de plus de 40m au cours des dix dernières années à la satisfaction de leurs propriétaires.

La nouvelle division de Palumbo, sous la marque Columbus Yachts, a bénéficié de l'acquisition l'an dernier du chantier naval ISA à Ancône. Columbus Yachts se concentre sur les yachts personnalisés -de plus 70m- et ISA Yachts sur les gammes 36-70m. Columbus Yachts a trois yachts en construction variant de 60 à 80m et un ISA Yachts de 36m.

Le groupe Ferretti enregistre de solides chiffres de croissance pour 2016

SuperyachtNews - 13 avril 2017

Le groupe annonce également

des investissements imminents. En 2016, Ferretti Group a enregistré une valeur de production consolidée de 562,5 M€, (+36% par rapport à 2015) dépassant même les prévisions du début d'année (556M€). En trois ans, Ferretti a enregistré un véritable redressement. Les nouveaux modèles en ont été le moteur grâce à leur design et à leur innovation qui en ont fait des « objets de désir ».

Les résultats du groupe (avant intérêts, impôts et amortissements) ont atteint 52,7 M€ contre 7 M€ l'année précédente.

Les actionnaires Weichai Group et M. Piero Ferrari, ont décidé de tout réinvestir dans la société.

Le groupe Ferretti a également annoncé qu'il investirait 46,4 M€ : 25 M€ pour la recherche et le développement, et 21,4 M€ pour la croissance de la capacité de production.

Sunseeker revient à un niveau de profit

SuperyachtNews - 6 avril 2017

Après des pertes les années précédentes, le groupe renoue pour la première fois avec le profit.

Une marge bénéficiaire de 6M€, cinq nouveaux modèles livrés (dont deux 30m+), un carnet de commandes qui progresse de 41% en volume en 2016. Le redressement a commencé en 2014 (30 M€ de pertes) avec un plan de 3 ans élaboré par la nouvelle équipe de direction : restructuration, investissements à travers de nouveaux produits, de meilleures installations et du capital humain. Les recettes sont passées de 202 M€ en 2015 à 252 M€. Sunseeker a également créé plus de 400 nouveaux

emplois depuis 2014 et compte en créer 170 supplémentaires en 2017.

Ces 18 derniers mois, Sunseeker a installé de nouveaux distributeurs aux USA, Argentine, Pérou, mais aussi au Liban et à Dubai par ex.

Le constructeur s'est appliqué à améliorer sa ligne de produits, l'infrastructure de ses distributeurs et à réduire les coûts de travail et de matériel.

L'ambition de Sunseeker sur les 5 années à venir est d'investir 50M€ sur les produits et les installations et remplacer la gamme de produits actuels voire l'élargir.

Blohm + Voss La Ciotat ouvre sous la direction de MB92

SuperyachtNews - 4 avril 2017

Le 3 avril, la grande forme (200 m) concédée à Blohm + Voss La Ciotat a été officiellement inaugurée par les autorités locales et politiques. Elle a fait l'objet d'un projet de modernisation et de rénovation de 15,8 M€. Après que Jean-Yves Saussol, PDG de La Ciotat Shipyards, a déclaré: "En Lürssen nous avons confiance!", Peter Lürssen appuyait sur le bouton pour inonder le bassin.

Après un hommage aux traditions de la construction navale et à l'esprit de coopération Peter Lürssen annonçait que la grande forme serait gérée par la firme MB92 de Barcelone.

«Depuis plus de 20 ans, nous faisons confiance à MB92 pour les travaux de remise en état et de garantie de nos navires, il était normal que nous nous retournions vers eux», a-t-il ajouté.

Après l'attribution de la grande forme remise à neuf, Blohm + Voss a très vite été racheté par

Lürssen. Le PDG de La Ciotat Shipyards, Jean-Yves Saussol précisait « la concession s'étend sur 35 mois. La désignation de MB92 pour gérer la cale sèche était clairement inattendue... Mais Lürssen nous a dit que MB92 était la bonne équipe pour gérer les mégayachts, donc nous avons écouté. Pourquoi ne pas leur permettre d'essayer et voir ce qui se passe ? Bien sûr, il y a quelques difficultés : MB92 est notre principal concurrent. Nous ne voulons pas être l'option deux avec les plus gros projets qui iraient à Barcelone et le surplus ici. »

Pour Peter Lürssen « il y a ici une opportunité de pouvoir combiner les forces de La Ciotat et de Barcelone. »

Après avoir précisé qu'il développait leur propre Syncrolift 4000t à Barcelone, Pepe Garcia (MB92) soulignait être très heureux de pouvoir bénéficier de la grande forme et de travailler avec la SEMIDEP et les fournisseurs et sous-traitants locaux. "Nous allons coopérer avec Compositeworks, Monaco Marine et toutes les entreprises", a confirmé Lürssen. A la SEMIDEP, deux projets principaux sont à l'étude : le développement d'une nouvelle plate-forme «megayachts» de 4000t et 10.000m² de locaux.

RÈGLEMENTATION / FISCALITÉ

Le pavillon italien autorise le « charter occasionnel »

SuperyachtNews - 15 déc. 2017

Depuis 2012, les superyachts privés battant pavillon italien peuvent être proposés en location occasionnelle et ce dans la limite de 42 jours/an. Avec les inquiétudes croissantes sur le manque de flexibilité accordé à

la façon dont les propriétaires de superyacht sont en mesure de posséder et de gérer leur navire, ce système italien est l'un des nombreux systèmes mis en place par certains états pour promouvoir et encourager des modèles de gestion variés. Un certain nombre de contraintes existent concernant les documents à transmettre à la capitainerie du port d'accueil.

Amico & Co reçoit le statut d'opérateur économique agréé SuperyachtNews - 23 oct. 2017

Cette certification (OEA) garantit la sécurité, la fiabilité et la conformité aux réglementations fiscales et douanières.

Amico & Co (Gênes), un des principaux chantiers de refit de superyachts, est le premier chantier naval italien à s'être vu accorder ce statut par l'Agence centrale des douanes italiennes. Il est seulement le deuxième dans le secteur refit à l'avoir, après MB92.

L'OEA certifie que les procédures de travail et de contrôle de l'entreprise sont conformes aux réglementations douanières de l'Union européenne, qu'elle a un rôle sûr et fiable dans la chaîne d'approvisionnement international et que ses contrôles et procédures sont efficaces et assurent la sécurité des données et des biens.

La reconnaissance mutuelle des OEA renforce la sécurité de bout en bout des chaînes d'approvisionnement et multiplie les avantages pour les négociants.

L'UE a conclu et mis en œuvre la reconnaissance mutuelle des OEA avec la Norvège, la Suisse, le Japon, Andorre, les États-Unis et la Chine. D'autres négociations seront lancées à l'avenir avec

d'autres grands partenaires commerciaux.

Le pavillon hollandais vole SuperyachtNews - 9 juin 2017

Le Pavillon néerlandais a été officiellement lancé en novembre 2016, et HISWA estime qu'il est maintenant temps de déployer l'offre auprès de l'industrie et de convaincre le marché et les propriétaires de sa validité et de ses avantages. Le principal avantage, selon M. Steenhof (HISWA) est que le système est clair sur le plan fiscal et qu'il procurera aux propriétaires une certaine tranquillité d'esprit par rapport à des systèmes complexes.

HISWA précise : partout en Méditerranée, il y a beaucoup de contrôles sur le régime de la TVA des yachts, parce que la loupe s'est portée sur l'industrie du superyacht. « Alors que certains jouent du violon », nous voulons transposer le meilleur de l'industrie de la navigation commerciale dans le secteur de la plaisance.

Les propriétaires perdent patience face à la complexité croissante du charter

SuperyachtNews - 7 juin 2017

En février 2017, le Comité européen de professionnels du yachting (ECPY) et l'Association mondiale de yachting (MYBA) ont présenté conjointement le nouveau contrat de transport charter, en tant qu'alternative au contrat de location existant, pour affronter des conditions de marché progressivement plus strictes.

Nouveau décret sur l'activité charter aux Baléares

SuperyachtNews - 12 mai 2017

Le gouvernement des Baléares a

mis en place une nouvelle législation pour y réglementer l'activité de charter.

Le décret 21/2017, marque l'engagement des autorités des Baléares face à la croissance de secteur du charter. Ce texte met à jour les dispositions antérieures et les organise en un seul document. Aux Baléares, deux autorisations sont nécessaires à l'activité commerciale : une licence de charter du Département des Transports des Baléares (pour les aspects fiscaux) et le permis de croisière espagnol (conformité commerciale, documentation relative à la sécurité et la sûreté maritimes). La période de validité de la licence s'étend à deux ans à partir du 1^{er} janvier 2018.

Il faut également noter que la traduction des documents du navire n'est plus requise.

Enfin, le décret a supprimé l'obligation de souscrire une assurance de responsabilité des passagers, étant donné qu'elle n'est pas exigée par la loi espagnole sur la marine marchande.

L'autorisation d'affréter aux Baléares des navires immatriculés dans des pays non membres de l'UE ou de l'Espace Economique Européen (EEE) est confirmée.

La Croatie modifie le cadre réglementaire des charters

SuperyachtNews - 28 avril 2017

La Croatie a modifié le cadre réglementaire du charter pour encourager la croissance et s'aligner avec les autres États membres de l'Union européenne.

Le ministère croate des Affaires maritimes a annoncé que les réglementations ont été revues

et que très vite interviendront une série de changements permettant de s'aligner sur les autres États membres de l'Union européenne. Le principal changement réglementaire est que les charters partant de la Croatie pour y revenir ensuite payeront la TVA à proportion du temps passé dans les eaux croates (13%). À partir du mois de mai 2017, une TVA de 13% sera due sur les frais de charter pour le nombre de jours passés en Croatie. Les restrictions qui avaient auparavant été imposées aux bateaux commerciaux (non-UE) de moins de 40m en Croatie ont également été levées. Ces restrictions interdisaient à ces unités le charter en Croatie. Enfin, une licence charter sera nécessaire pour tous les navires battant pavillon non européen.

France : nouveau type de contrat pour sécuriser l'exploitation commerciale des yachts et superyachts

Actunautique.com - 2 fév. 2017

Ce nouveau contrat bouleverse la donne sur le marché, en rendant de nouveau attractif fiscalement, le fait d'opérer un yacht depuis la France, tant pour l'avitaillement, que concernant la gestion de son équipage, avec une vraie innovation en matière de primes d'assurances !

L'arrêt Bacino rendu par la Cour de Justice de l'Union Européenne, le 22 décembre 2010, a profondément bouleversé les règles notamment fiscales dont relève l'exploitation commerciale des yachts.

Un contrat dit "de croisière", s'aligne désormais sur les règles de l'OMI. C'est une première en Europe.

Dans le cadre du Yachting Festival de Cannes, la FIN a présenté le fruit d'un travail accompli depuis 2012 : le contrat de croisière.

Une seconde réunion d'information s'est tenue le 28 octobre avec les professionnels pour échanger avec eux et répondre à leurs attentes comme à celles des armateurs et des clients.

Aujourd'hui, la Fédération des Industries Nautiques met à la disposition de tous les professionnels, gratuitement, le nouveau contrat approuvé par les services de l'Etat. Ce contrat est téléchargeable sur www.fin.fr

La France est désormais fiscalement attractive pour le yachting, par ce contrat.

Les Baléares vont vers les USA SuperyachtNews - oct. 2017

La destination « yachts aux Baléares » fera ses débuts au salon de Fort Lauderdale.

Il s'agit d'une démarche public privé entre l'association Balearics Yachts Destination (BYD), le gouvernement des Baléares et l'autorité portuaire. BYD est une association des principales marinas de superyachts des Baléares, des chantiers navals de refit, de sociétés de gestion et de service. Créée en 2014, son objectif est de tirer parti de ses ressources collectives pour promouvoir les Baléares auprès d'un public international comme une destination de premier plan pour la croisière, l'accostage et le refit de superyachts.

La première participation en tant qu'exposant sur un salon s'est faite en 2016 lors du MYS pour être reconduite en 2017.

SALONS

Le Superyacht Show de Palma rassemble.

SuperyachtNews - 10 mai 2017

La cinquième édition du Palma Superyacht Show (du 28 avril au 2 mai 2017) a été couronnée de succès...

Le nombre de brokers internationaux a augmenté et beaucoup ont indiqué une nette amélioration de la qualité des clients présents.

Un tiers des exposants du salon se trouvaient dans la nouvelle zone Refit and Repair. La partie business-to-business du salon a su attirer une clientèle ciblée. Le corner capitaine a permis d'aborder des sujets comme les nouvelles licences d'affrètement espagnoles et les effets du nouveau règlement de l'OMI qui ont attiré plus de capitaines et d'équipages...

Un certain nombre de sociétés locales ont profité de l'occasion du salon pour annoncer des développements à venir.

Situé dans la capitale des Baléares, le salon joue également un rôle crucial dans la promotion de la hausse de fréquentation des Baléares grâce à une réglementation assouplie et où le nombre de yachts au charter est 3 fois supérieur à 2013.

MARINAS

OneOcean Port Vell et Sovren Ibiza unissent leurs forces

SuperyachtNews - 11 juil. 2017

Les deux marinas annoncent un nouveau partenariat pour les forfaits d'amarrage été/hiver.

Il s'agit d'une initiative visant à offrir des forfaits combinés aux clients tout au long de l'année. Grâce à cette nouvelle collaboration, les superyachts pourront ainsi s'installer selon la période à OneOcean Port Vell ou à Sovren Ibiza. Cette marina a récemment ouvert ses portes dans la vieille ville d'Ibiza. Les forfaits garantissent des places à quai en hiver à Barcelone et en été à Ibiza, pour des unités entre 60 et 185 m.

Ceci correspond aux habitudes de beaucoup de yachts basés sur cette zone géographique.

Les deux marinas sont complémentaires et proches l'une de l'autre et marient le meilleur des deux mondes, diminuant ainsi le stress des armateurs concernant l'amarrage pendant 12 mois. OneOcean Port Vell dispose de plus de 150 places pour des yachts jusqu'à 190m et Sovren Ibiza de 16 places entre 60 et 185m.

Un quai de 137m disponible à Palm Beach

SuperyachtNews - 11 avril 2017

Un quai à l'extrémité nord du port de Palm Beach est maintenant disponible pour les grands yachts. Le quai, qui accueillait le dock flottant de 3000 tonnes de Rybovich, a été loué à Berth One International pour trois ans, avec une option de renouvellement. L'entreprise a également l'intention de moderniser un terrain environnant et le premier étage d'un bâtiment sur place pour y accueillir les équipages.

Nouveaux quais de superyachts à Porto Mirabello

SuperyachtNews - 28 juin 2017

Suite à des rénovations, la

marina italienne offre de nouvelles possibilités d'amarrage pour des superyachts jusqu'à 130m...

Situé en Ligurie, entre San Remo et Viareggio, Porto Mirabello a achevé en juin 2017 ses travaux de construction de quai. Le nombre de places disponibles passe ainsi de 6 à 17 pour des yachts de plus de 65 mètres. Parmi les 131 marinas capables d'accueillir des yachts en Méditerranée de l'ouest, 18 peuvent fournir des places aux unités de 130m et plus. Cela place Porto Mirabello dans une position forte pour attirer les plus grandes tailles de yachts. Lounge, espace de détente, centre de bien-être et spa s'ajoutent à la piscine de 25m, aux 11 restaurants et bars et au centre commercial ; personnel technique disponible 24/24, stations d'avitaillement en fioul, ISPS en cours.

Porto Mirabello fait partie des marinas qui visent à établir un nouveau standard en fournissant un service de luxe de 360 degrés pour les propriétaires et les équipages, et créer une base appropriée pour superyacht pendant l'été et l'hiver.