



## À LA SEYNE, FOSELEV MISE SUR LES BATEAUX BLANCS

À La Seyne, Foselev Marine est l'exemple type de sous-traitant imbriqué dans l'écosystème varois de la grande plaisance. Son directeur Patrick Belloeil est convaincu de pouvoir compter sur un surcroît d'activité avec la mise en service d'Atlas à La Ciotat. « Nous avons un métier propre, celui de la tôlerie et de la soudure, qui mobilise une trentaine de personnes pour adresser nos clients militaires mais aussi de grands donneurs d'ordre dans la grande plaisance, comme MB 92 ou Monaco Marine pour des modifications de structure, des interventions sur les coques qui, au-delà de 60 m, sont en acier ou aluminium », explique le dirigeant. L'entreprise propriété du groupe Foselev depuis 1996 réalise 70 % de son chiffre

d'affaires avec l'entretien des bateaux gris et 30 % des grands yachts, grâce à un moyen de levage de 950 tonnes qui n'utilise pas de sangles, puisqu'il s'agit d'un dock flottant. « Atlas va générer une nouvelle activité sur des bateaux de plus grande envergure qui nécessitent des sous-traitants dimensionnés pour de très grosses unités. C'est notre cas nous disposons de 4 500 m<sup>2</sup> d'atelier », ajoute l'entrepreneur qui vient d'organiser des journées portes ouvertes pour recruter.

### Certification

Car dans la filière, ce qui compte – au-delà des moyens techniques –, ce sont aussi et surtout les compétences, pas si répandues. « Nous avons fait passer à nos collaborateurs la certification IACS délivrée

par le bureau Veritas qui permet d'attester de nos qualifications en soudure pour la grande plaisance mais aussi instauré une charte du savoir être dédiée au yachting, qui inclut la maîtrise de l'anglais, les standards de propreté indispensables à bord de ces bateaux. »

La filiale CIMAT, spécialisée dans la maintenance mécanique et hydraulique est aussi sollicitée sur tous les chantiers de grande plaisance. « Nos interlocuteurs sont les capitaines des yachts et avant de choisir un chantier, ils vont regarder les ateliers. Le fait que nous traitons beaucoup de travaux en interne est rassurant pour eux, ils voient nos machines. »

Le tissu très cohérent de sous-traitants dans l'écosystème local, fédéré notamment par Riviera Yachting



La division navale de Foselev à La Seyne génère 14M€ de chiffre d'affaires. Ici le dock flottant capable de lever 950 tonnes. (Photo M.-C. B.)

Network, est aussi un atout pour attirer ces clients très pointilleux.

L'entreprise affiche d'ailleurs toujours dix postes à pourvoir, malgré la journée portes ouvertes organisée le 19 novembre qui a permis de convier à des

entretiens d'embauche en vue d'un CDI dix candidats, dont deux pour des postes de chefs d'équipe et huit de techniciens. « Il faut cinq ans de pratique pour arriver à former un soudeur qualifié notamment au regard des exigences de la grande plai-

sance », précise Patrick Belloeil pour qui le yachting devrait prendre le pas sur le militaire dans les années à venir au sein de Foselev Marine « car il y a moins de maintenance à réaliser sur les bateaux gris ».

M.-C.B.

